



Voka – Relatiebeheer en Ledenwerving regio West-Vlaanderen

Relatiebeheer en Ledenwerving regio West-Vlaanderen

Wie zijn wij ?

Voka – Kamer van Koophandel West-Vlaanderen vertegenwoordigt meer dan 3.300 West-Vlaamse bedrijven, goed voor 68% van de private werkgelegenheid in deze regio. Bij Voka – Kamer van Koophandel West-Vlaanderen werken een 60-tal collega's.

Ben jij het klantgericht talent dat ons team komt versterken ?

Voka West-Vlaanderen is op zoek naar een enthousiaste en resultaatgerichte professional om haar team te versterken in de regio West-Vlaanderen. Als dynamische werkgeversorganisatie streven we ernaar de belangen van onze leden te behartigen en een optimaal ondernemersklimaat te creëren. Met een breed scala aan diensten ondersteunen we bedrijven in hun groei en ontwikkeling. Heb jij een uitgesproken passie voor ondernemingen en ondernemen? Weet je wat er écht leeft bij ondernemers? Wil jij deel uitmaken van ons gedreven team en bijdragen aan het succes van ondernemers in West-Vlaanderen? Dan is deze functie iets voor jou!

Wat wordt er van jou verwacht?

Functieomschrijving:

Als Relatiebeheerder en Ledenwerver ben je verantwoordelijk voor het uitbouwen en onderhouden van sterke relaties met bestaande leden binnen het topsegment van onze mooie West-Vlaamse KMO-bedrijven. Daarnaast ligt de focus op het aantrekken van nieuwe leden binnen dit segment en het vergroten van de Voka-community in de regio West-Vlaanderen. Je fungeert als aanspreekpunt voor ondernemers en bouwt een netwerk op met bedrijfsleiders, managers en decision makers binnen diverse sectoren. Je verzorgt een optimale dienstverlening aan onze leden.

Taken en verantwoordelijkheden:

- Onderhouden van duurzame relaties met bestaande leden en stakeholders,
- Adviseren van ondernemers over de toegevoegde waarde van het Voka-lidmaatschap,
- Identificeren, benaderen en overtuigen van potentiële nieuwe leden in West-Vlaanderen,
- Inhoudelijk voorbereiden en organiseren van netwerkevents en community activiteiten voor je doelgroep,

- administreren van je relatiebeheer in onze CRM tools en rapporteren aan de directeur Member Services.

Profiel:

- Bachelor diploma of gelijkwaardig door ervaring,
- Ervaring in sales, accountmanagement of ledenwerving is een troef,
- Affiniteit met de West-Vlaamse bedrijfsweld,
- Sterke communicatieve en sociale vaardigheden,
- Resultaatgericht, proactief en zelfstandig.

Wat bieden we jou aan?

Wij bieden een uitdagende functie in een dynamische werkomgeving, waar je de kans krijgt om je professioneel te ontwikkelen en een waardevol netwerk op te bouwen. Naast een aantrekkelijk salarispakket bieden we ook diverse extralegale voordelen en opleidingsmogelijkheden.

Wij werven aan op basis van deze functievereisten, ongeacht leeftijd, geslacht, origine of geartheid en je kan meteen in dienst treden.

<https://www.voka.be>