



Voka – Manager ondernemersrelaties | partnerships

Wat verwachten we van jou?

- Je bent verantwoordelijk voor de sales strategie van Voka – KvK Limburg: opmaken en behalen van het jaarlijks businessplan.
- Je coacht en stuurt het salesteam aan.
- Je bent verantwoordelijk voor de analyse, opvolging en bijsturing van de resultaten van het salesteam.
- Je bezoekt prospecten en overtuigt hen van lidmaatschap en verdere samenwerking.
- Je gaat actief op zoek naar nieuwe commerciële partners voor de organisatie.
- Je beheert en versterkt de relaties met bestaande partners.
- Je volgt de 'assetcontrol' op voor bestaande partnerships en bewaakt de correcte naleving van afspraken.
- Je vertegenwoordigt Voka - KvK Limburg op netwerkactiviteiten in Limburg.
- Je bent verantwoordelijk voor minstens twee ondernemersnetwerken en zorgt voor de verdere uitbouw ervan.

Wat moet je in huis hebben als kandidaat?

Ø Je hebt een masteropleiding of gelijkwaardig door ervaring

Ø Je beschikt over deze **competenties**:

- o Je hebt minstens 5 jaar ervaring als leidinggevende in een commerciële functie
- o Je kan een team aansturen en coachen
- o Je bent de perfecte combinatie van commerciële flair en inhoudelijke diepgang.
- o Je hebt een killerinstinct en krijgt een kick als je een deal kan sluiten.
- o Je bent een overtuigd netwerker en verbinder
- o Je hebt affiniteit met het Limburgse bedrijfsleven
- o Je bent flexibel in functie van je takenpakket en bereid tot avondwerk.

Ø Je hebt het **Voka-DNA**:

- o **Verbinden** - Je legt actief contact met leden en ondernemingen, luistert naar hun verhaal en begeleidt hen.
- o **Verdedigen** - Je houdt de vinger aan de pols en hebt gevoel voor wat er leeft in de economie en maatschappij. Hier speel je graag en effectief op in om onze leden-ondernemingen te helpen.
- o **Versterken** - Je hebt een neus voor nieuwe kansen en opportuniteiten en grijpt die met beide handen.

Dit hebben wij voor jou in petto:

Ø **Een flexibele en motiverende werkomgeving** – Met veel ruimte om initiatief te nemen, flexibele werktijden en aandacht voor de combinatie werk-privé.

Ø **Altijd iets nieuws om te ontdekken** – De ondernemerswereld is altijd in beweging, dus elke dag biedt weer iets anders.

Ø **Je verbreedt je horizon** - Inspirerende contacten met high-level leden in diverse sectoren en interessante opleidingen die je nog verder doen groeien.

Ø **#TeamVoka** – Je komt terecht in een dynamisch team van collega's die je challengen maar ook ondersteunen.

Ø En een **marktconforme verloning** met heel wat extralegale voordelen, in lijn met je ervaring en toegevoegde waarde.

<https://www.voka.be>