



## Voka – Commercieel talent ledenwerving regio West-Vlaanderen

### **We zoeken een commercieel talent ledenwerving binnen de regio West-Vlaanderen.**

In 2025 moet West-Vlaanderen de regio zijn met de hoogste graad van ondernemerschap in West-Europa. Dat is de ambitie van Voka - Kamer van Koophandel West-Vlaanderen.

Voka West-Vlaanderen verbindt ondernemers, ondernemingen en hun medewerkers in het meest invloedrijke, innovatieve en internationale netwerk. Zij laat hen samen excelleren door een groeipad op maat uit te tekenen en draagt zo bij tot de welvaart en het welzijn in de regio. Dat is haar engagement.

Voka West-Vlaanderen vertegenwoordigt meer dan 3.300 West-Vlaamse bedrijven, goed voor 68% van de private werkgelegenheid in deze regio. Bij Voka West-Vlaanderen werken een 55-tal medewerkers.

### **Ben jij het commercieel talent dat ons team komt versterken ?**

Heb jij een uitgesproken passie voor ondernemingen en ondernemen? Dan zoeken we jou misschien wel! Zeker indien je ook commercieel talent combineert met een go get mentaliteit. Als je een geboren netwerker bent dan ben jij de persoon die we zoeken. Die straks dagelijks onze ledenorganisatie zal vertegenwoordigen, zal instaan voor het werven van nieuwe leden en de betrokkenheid van die nieuwe leden verhoogt door hen proactief – in functie van hun noden – in contact te brengen met onze dienstverlening.

#### **Binnen deze functie?**

- Je analyseert het potentieel van de zakelijke markt en gebruikt dit als basis om dagelijks prospecten in de regio te bezoeken en te overtuigen van de voordelen van het lidmaatschap van Voka – Kamer van Koophandel
- Tegelijk heb je oog voor de noden van deze prospecten door hen naar de juiste diensten en producten in het aanbod van Voka te leiden;
- Je rapporteert aan de directeur Member Services en geeft leads onmiddellijk aan de verschillende diensten door;
- Je bewaakt en behaalt je targets;
- Je zorgt voor een strakke administratieve opvolging hiervan;

- Je vertegenwoordigt de organisatie op vakbeurzen, netwerkactiviteiten en events.

### **Qua profiel?**

- Je hebt een bachelor diploma op zak of gelijkwaardig door ervaring;
- West-Vlaanderen is jouw werkterrein en deze regio doorkruis je met gemak;
- Je hebt minimum 3 jaar relevante saleservaring;
- Je hebt een brede interesse in de socio-economische actualiteit en het bedrijfsleven in het bijzonder;
- Je bent analytisch, administratief sterk en prospectie schrikt je niet af;
- Je communiceert vlot en werkt graag in team;
- Je hebt commercieel inzicht en werkt klantgericht;
- Je kan overtuigen omdat je goed luistert naar de behoeften van de bedrijven, de juiste argumenten aanvoert en beschikt over doorzettingsvermogen.

### **Wat hebben we jou te bieden?**

- Een competitief salaris met uitgebreid pakket extralegale voordelen in functie van jouw vaardigheden;
- Je komt terecht in een stabiele, innovatieve organisatie met leuke werksfeer;
- Een afwisselende job waar geen enkele dag dezelfde is;
- Een voltijdse functie;
- Een vast contract.

<https://www.voka.be>